

VOORMIDDAG

09:00 - 10:00	Actualiteit: een update van recente wetgeving en jurisprudentie over de inkoop in de gezondheidszorg	Youri Musschebroeck, <i>advocaat CMS</i>
10:00 - 11:00	Duurzame overheidsopdrachten: verplichting of nood? <p>Ziekenhuizen en zorginstellingen zetten steeds meer in op duurzaam aanbesteden. Zij kunnen dit doen op allerlei manieren, bijvoorbeeld door de opname in de opdrachtdocumenten van ecologische, sociale en/of economische regelmatigheidsvereisten, gunningscriteria en/of uitvoeringsvoorwaarden. De praktijk leert echter dat het voor ziekenhuizen en zorginstellingen niet steeds eenvoudig is te bepalen hoe en op welke wijze zij hun duurzaam aankoopbeleid kunnen vormgeven. Voor inschrijvers is het niet altijd duidelijk op welke wijze zij kunnen beantwoorden aan de duurzaamheidsvereisten die ziekenhuizen en zorginstellingen in de opdrachtdocumenten vooropstellen. De sprekers lichten aan de hand van concrete voorbeelden en praktijkervaringen toe op welke wijze ziekenhuizen en zorginstellingen hun duurzaam aankoopbeleid kunnen vormgeven en voor welke valkuilen inschrijvers oog moeten hebben bij de redactie van hun offerte. Het publiek gaat naar huis met een aantal praktische tips.</p>	Jorien Van Belle, <i>advocate Janson</i> Evelien De Schepper, <i>bedrijfsjurist UZ Gent</i>
11:00 - 11:30	Koffie Pauze	
11:30 - 12:30	Het principe van de neutralisatie van de voordelen van de zittende dienstverlener <p>Het principe van de neutralisatie van de voordelen van de zittende dienstverlener is erop gericht een eerlijke concurrentie te waarborgen door ervoor te zorgen dat de historische dienstverleners, die vaak in een sterke positie verkeren, geen onevenredig voordeel genieten bij nieuwe aanbestedingen.</p> <p>In de gezondheidszorg is deze problematiek bijzonder prangend. Historische dienstverleners, zoals leveranciers van ziekenhuisinformatiesystemen of gespecialiseerde medische apparatuur, beschikken over diepgaande kennis van de infrastructuur en interne procedures. Dit kan andere marktdeelnemers ontmoedigen om deel te nemen, vooral wanneer continuïteit van dienstverlening of apparatuur vereist is.</p> <p>De maatregelen die aanbestedende overheden kunnen nemen om deze voordelen te neutraliseren, zoals de verplichting om technische kerninformatie te delen of het opnemen van overgangsfasen om nieuwe dienstverleners geleidelijk de kritische systemen te laten overnemen, zullen worden besproken. De recente rechtspraak op Europees en Belgisch niveau zal worden gepresenteerd, met concrete voorbeelden van neutralisatie.</p> <p>De deelnemers – zowel aanbestedende overheden als private ondernemingen – zullen strategieën ontdekken om eerlijke concurrentie te bevorderen, terwijl de continuïteit van cruciale gezondheidsdiensten gewaarborgd blijft.</p>	Stef Feyen, <i>advocaat Nautadutilh</i> Jens Mosselmans, <i>advocaat Nautadutilh</i>
12:30 - 13:30	Lunch	

NAMIDDAG

Panel Debat - Samenwerking tussen ziekenhuizen en een rationeel aankoopbeleid: gaan beide hand in hand?

De netwerkvorming van ziekenhuizen heeft in de voorbije jaren een trend aangewakkerd tot meer intense samenwerking – en zelfs fusies – tussen ziekenhuizen. Dit leidt tot marktconcentratie die invloed heeft op het aankoopbeleid van ziekenhuizen. Ziekenhuizen die in de nabije toekomst zullen samenwerken (of integreren), kunnen manieren zoeken om hun aankoopbeleid compatibel te maken met toekomstige vereisten. Dit beleid moet uiteraard voldoen aan de regelgeving rond overheidsopdrachten.

Bij deze samenwerking rijzen enkele belangrijke vragen: Hoe om te gaan met lopende contracten? Leidt een samenwerking of fusie tussen ziekenhuizen tot de beëindiging van lopende contracten met leveranciers die zij zelf individueel hebben gesloten? En stel dat het grootste ziekenhuis binnen de samenwerking een contract voor levering van medicijnen wenst te behouden, mag die leverancier dan ook de andere ziekenhuizen binnen de fusie bedienen?

Waar ziekenhuizen hun aankopen willen rationaliseren, zien inschrijvers het aantal onderscheiden klanten verkleinen, terwijl de omvang van de klanten vergroot. Het panelgesprek belicht deze trend vanuit verschillende invalshoeken en tracht enkele tips & tricks mee te geven aan aanbesteders en inschrijvers.

Thomas Christiaens,
moderator, advocaat
Monard Law

Peter Allaert,
bestuurder
Opdrachtcentrale

Anne Chevalier,
Chargée de missions
Marchés publics ACAH
Belgique

Jan Flament,
CEO Ziekenhuis Geel

Bart Mollie,
Regional Sales Manager
Lohmann & Rauscher

Hans Van Mingroot,
Applications Account
executive voor de
Publieke Sector Oracle

PLENARY
SESSION

13:30 - 15:00

15:00 - 15:15 Koffie Pauze

15.15 - 16.00

Patiëntenrecht: modernisering van de wet na 20 jaar en de gevolgen voor overheidsopdrachten

Daisy Daniels,
advocate Xirius

Pierre Slegers,
advocaat Xirius

16.00 - 16.45

AI-regelgeving in de gezondheidszorg

De inwerkingtreding van de Europese AI-verordening creëert een wettelijk kader voor AI-toepassingen en brengt verplichtingen met zich mee voor ontwikkelaars/leveranciers en professionele gebruikers, met name in de gezondheidszorg waar AI-toepassingen vaak als "hoog risico" worden geclassificeerd. Tijdens deze sessie zullen we deze verplichtingen en de interactie van deze wetgeving met bestaande regelgevingskaders, zoals de Wet kwaliteit uit 2019, bespreken. De aandachtspunten bij het aanbesteden en het uitvoeren van dergelijke toepassingen zullen gedurende de presentatie aan bod komen.

Jean-Christophe Top,
advocaat DLA Piper

Bérénice Wathelet,
Avocaat, DLA Piper

Tess Leppers,
Avocaat DLA Piper

PLENARY
SESSION

16:45 - 17:30

Bids, Byes and Bots: navigating the future of healthcare procurement

Join us for an engaging and interactive session that delves into the future of healthcare, focusing on the transformative impact of AI and robotics within the context of government tenders.

In this session, you'll gain insights into how generative AI, including tools like ChatGPT, is reshaping the healthcare landscape.

We'll explore data-driven future scenarios, discuss the ethical and practical implications of these advancements, and examine how healthcare professionals can leverage these technologies to optimize their tender processes. Expect a dynamic session where your questions and input are welcome throughout, ensuring that you leave with actionable insights tailored to your needs.

Timo Martosatiman,
Chief Artificial
Intelligence Officer
at Holland Inkoop
Professionals, futurist
and co-founder of
inkoper.io